



Février 2020

Account Sales Manager France/Belgium/Switzerland

CDI – France/Belgium/Switzerland/Home Office

Intrasense développe et commercialise Myrian®, une solution logicielle permettant la visualisation et l'analyse d'images médicales afin d'améliorer le diagnostic, la prise en charge et le suivi des patients. La solution Myrian® composée d'une plate-forme multimodale et d'un ensemble complet d'applications cliniques est déjà présente sur plus de 800 sites dans le monde.

Dans un contexte de croissance, nous recherchons un(e) Responsable Régional des Ventes pour le secteur France/Belgique/Suisse. Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous aurez pour objectif de développer notre chiffre d'affaires sur ce secteur. Le résultat de vos actions se concrétise par le développement d'indicateurs clés : prise de commandes, chiffre d'affaires, taux de renouvellement des contrats de maintenance, satisfaction client, etc...

Vous ferez bénéficier les différents pôles de l'entreprise de vos retours d'expériences terrain.

Missions

- Identifier de nouvelles opportunités ainsi que les besoins du client
- Créer et maintenir des opportunités dans CRM Salesforce
- Rédiger les devis
- Négocier des contrats avec les principaux décideurs
- Analyser des rapports sur l'activité de vente basée sur CRM Salesforce
- Répondre aux appels d'offres
- Coordonner chaque étape du processus pré/post vente (facturation, etc....)
- Développer, construire et cultiver des relations à long terme avec les prospects/clients/partenaires commerciaux
- Développer des sites de référence nationaux solides
- Se former sur les produits Intrasense pour connaître les nouvelles fonctionnalités des logiciels
- Représenter Intrasense et ses produits lors d'évènements nationaux et internationaux

Mobilité :

- Nationale et internationale

Profil

- Master scientifique (ingénieur biomédical ou équivalent)
- Expérience professionnelle en vente et gestion de comptes, idéalement dans le domaine de l'imagerie médicale
- Vous maîtrisez la Suite Office et le CRM Sales Force
- Vous êtes à l'aise avec l'anglais clinique et technique, à l'oral comme à l'écrit.
- Expérience en vente minimum 3 à 5 ans

Rémunération

- Selon expériences

Contact

Merci d'adresser votre candidature à : emploi@intrasense.fr.